

Poznámka: Před odesláním ke kontrole je třeba vyplnit všechna pole tohoto formuláře.

Všichni obchodní partneři musí povinně splňovat minimální požadavky společnosti Cisco na partnerství uvedené ve smlouvě Cisco s partnerem pro nepřímé prodejní kanály (ICPA). Společnost Cisco vyžaduje, aby všichni partneři rozvíjeli své podnikání pomocí rozsáhlého portfolia produktů a služeb společnosti Cisco.

Pokud nepředložíte důkazy o historii obchodů se společností Cisco a/nebo obchodní plán/cestu pro budoucí objednávky spolu s uznávanými, hmatatelnými podklady (bod č. 5 níže), bude vaše žádost o opětovnou registraci jako partnera společnosti Cisco zamítnuta.

Kontaktní údaje osoby, která vyplňuje a odesílá tento formulář:

Jméno (křestní jméno, příjmení)

Přihlášení k účtu Cisco (e-mail nebo ID CCO)

Pozice/role

1. Informace o vaší společnosti:

a) Název právnické osoby společnosti:

b) Působí vaše společnost pod jiným názvem?

ANO _____ NE _____

Pokud ano, zadejte příslušné další názvy: Příklady – fiktivní obchodní název (provoz jako), franšíza nebo obchodní divize, obchodní název nebo předpokládaný název.

c) Fyzická adresa společnosti:

▪ Řádek adresy 1:

▪ Řádek adresy 2 (volitelný):

▪ Řádek adresy 3 (volitelný):

▪ Město:

▪ Stát/provincie:

▪ PSČ:

d) Webová adresa společnosti: (www.yyyy.xxx)

e) E-mailová doména společnosti: (@zzz.xxx)

f) *DIČ/ID pro DPH (nebo obdobný údaj v dané zemi)

*Definice: Jedinečné daňové identifikační číslo (DIČ) je požadováno pro jakoukoli společnost v zemi, ve které žádáte o registraci u společnosti Cisco. Bude akceptováno použití a platnost DIČ nebo geografického či funkčního ekvivalentu. (Příklady: registrační číslo podnikatelského oprávnění, firemní číslo, IČO, číslo stálého účtu a jiné) Při přezkumu mohou být požadovány příslušné podklady k předložení.

2. Informace o autorizovaném preferovaném distributorovi:

- a) Jméno distributora: _____
- b) Číslo účtu distributora: _____
- c) Kontaktní jméno distributora: _____
- d) E-mailová adresa kontaktní osoby distributora: _____

3. Zástupce společnosti Cisco: Pokud jste pracovali s kontakty ve společnosti Cisco, uveďte jejich celé jméno a e-mailovou adresu. Pokud nemáte žádný kontakt ve společnosti Cisco, uveďte zde „není k dispozici“: _____

- a) Hlavní kontaktní jméno společnosti Cisco (jméno, příjmení): _____
- b) Primární kontaktní e-mailová adresa společnosti Cisco: (XXX@cisco.com) _____
- c) Další kontaktní informace (Nepovinné. Pokud potřebujete další prostor, připojte jej k tomuto formuláři)
- Kontaktní jméno společnosti Cisco (jméno, příjmení): _____
 - Kontaktní e-mailová adresa společnosti Cisco: (XXX@cisco.com) _____

4. Prodáváte či máte v úmyslu prodávat produkty a/nebo služby společnosti Cisco? ANO _____ NE _____ Pokud je vaše odpověď „Ne“, přidejte popis.

5. Pokud jste na otázku č. 4 výše odpověděli „Ano“, vyplňte všechny sekce níže. Poskytněte doprovodnou dokumentaci a přiložte ji k tomuto formuláři. Poznámka: Pokud nelze uvést přesná data a/nebo ceny, uveďte odhadovaná data a/nebo ceny.

- a) **Obchodní plán Cisco:** Uveďte a přiložte plán vaší společnosti na budoucí nákupy a/nebo prodeje produktů, softwarových licencí a/nebo služeb společnosti Cisco včetně doprovodné dokumentace s plánem na příštích 12 měsíců:

Zaškrtněte políčka pro typ přiložené doprovodné dokumentace (Zvolte všechny, kterých se to týká):

- | | |
|--|---|
| ☐ Nákupní objednávky distributorovi | ☐ Nabídky distributora |
| ☐ Nákupní objednávky čekající na vyřízení – připraveno k vyřízení | ☐ Prodejní jednání/cyklus (prognóza na 12–18 měsíců) |
| ☐ Nákupní objednávky v přípravě | ☐ ID obchodu |
| ☐ Nákupní objednávky zákazníka | |

U přiložené doprovodné dokumentace vyplňte níže uvedenou tabulku s podrobnostmi, které se vztahují ke každé položce.

Název koncového zákazníka	Zakoupeno společností/distributorem	Číslo účtu distributora (číslo účtu prodejce)	Číslo faktury / ID transakce	Datum nákupu	Číslo dílů Cisco	Množství	Čistá nákupní cena v amerických dolarech

b) **Prognózy ročních prodejních rezervací společnosti Cisco (v USD):** Uved'te přehled o svých finančních cílech u společnosti Cisco ročně (vyberte jeden). Mělo by to být v souladu s vašimi odpověďmi v bodech 5a a 5c. Poznámka: Očekává se, že partneři budou meziročně zvyšovat své prodejní rezervace a příjmy, čímž se zvýší jejich ziskovost a zákaznická základna.

- ☐ Více než 100 000 USD ročně
- ☐ Více než 50 000 USD -> 100 000 USD ročně
- ☐ Více než 25 000 USD -> 50 000 USD ročně
- ☐ 10 000 - 25 000 USD -> ročně

c) **Obchodní historie společnosti Cisco** – Poskytněte a přiložte seznam zakoupených produktů, softwarových licencí a/nebo služeb společnosti Cisco za období předcházejících 12 měsíců a poskytněte kopie faktur, které obsahují podrobnosti o vašem nákupu včetně sériových čísel.

- Pokud jste během předcházejících 12 měsíců nezakoupili žádné služby či produkty společnosti Cisco, uveďte zde „Žádné“: _____

U přiložené doprovodné dokumentace vyplňte níže uvedenou tabulku s podrobnostmi, které se vztahují ke každé položce.

Název koncového zákazníka	Zakoupeno společností/distributorem	Číslo účtu distributora (číslo účtu prodejce)	Číslo faktury / ID transakce	Datum nákupu	Číslo dílů Cisco	Množství	Čistá nákupní cena v amerických dolarech

Ústředí společnosti pro Severní a Jižní Ameriku
Cisco Systems, Inc.
San Jose, CA

Ústředí společnosti pro tichomořskou oblast Asie
Cisco Systems (USA) Pte. Ltd.
Singapur

Ústředí společnosti pro Evropu
Cisco Systems International BV Amsterdam,
Nizozemsko

Společnost Cisco má více než 200 poboček na celém světě. Adresy a telefonní a faxová čísla jsou uvedeny na webových stránkách společnosti Cisco: www.cisco.com/go/offices.

Cisco a logo Cisco jsou ochranné známky nebo registrované ochranné známky společnosti Cisco nebo jejich přidružených společností v USA a dalších zemích. Chcete-li zobrazit seznam ochranných známek Cisco, navštivte tuto adresu URL: www.cisco.com/go/trademarks. Uvedené ochranné známky třetích stran jsou majetkem příslušných vlastníků. Slovo partner neoznačuje partnerský vztah mezi společností Cisco a jakoukoli další společností. (1110R)